

Duurzaam opgeweekt Slim geladen

Congres Laadinfra 2024



Onze Missie

WattHub heeft als missie het mogelijk maken van het emissieloos werken voor al het zwaar materieel in de bouw- en transportsector. Dit doen we met geavanceerde snellaadpleinen en gebruik te maken van duurzaam opgewekte energie.

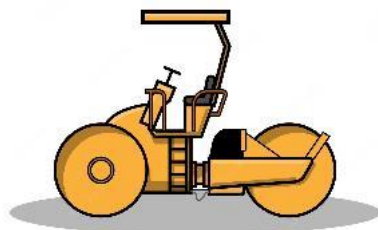


TIJDLIJN EMISSIELOOS BOUWEN



2019

Eerste emissieloze vrachtwagen in de GWW.



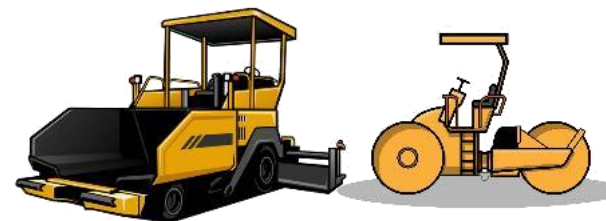
2020

Introductie eerste emissieloze wals



2021

Introductie eerste emissieloze kraan (Waterstof)



2022

Introductie eerste emissieloze asaltset



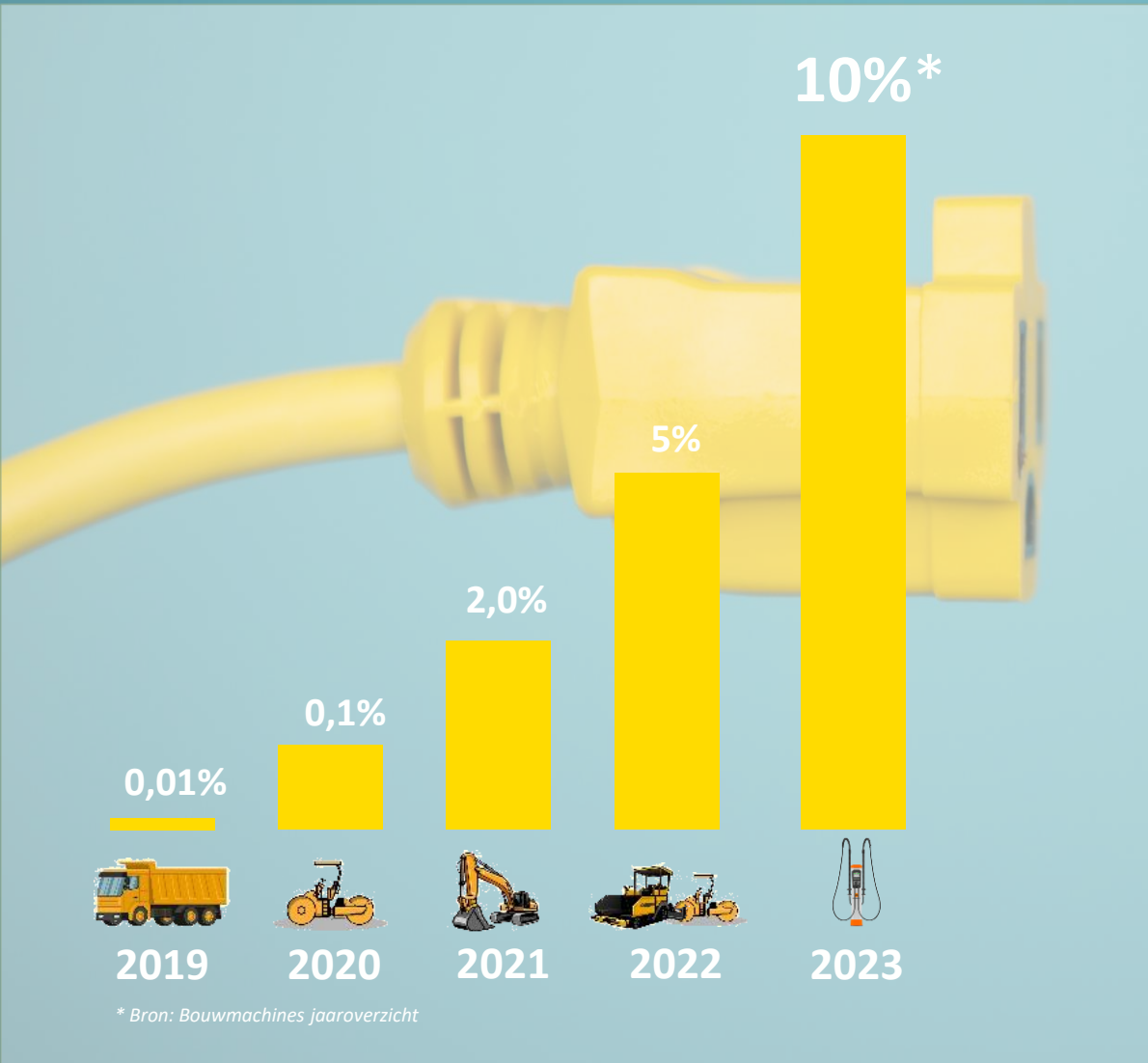
2023

Eerste snellaadplein voor bouw materieel ter wereld.



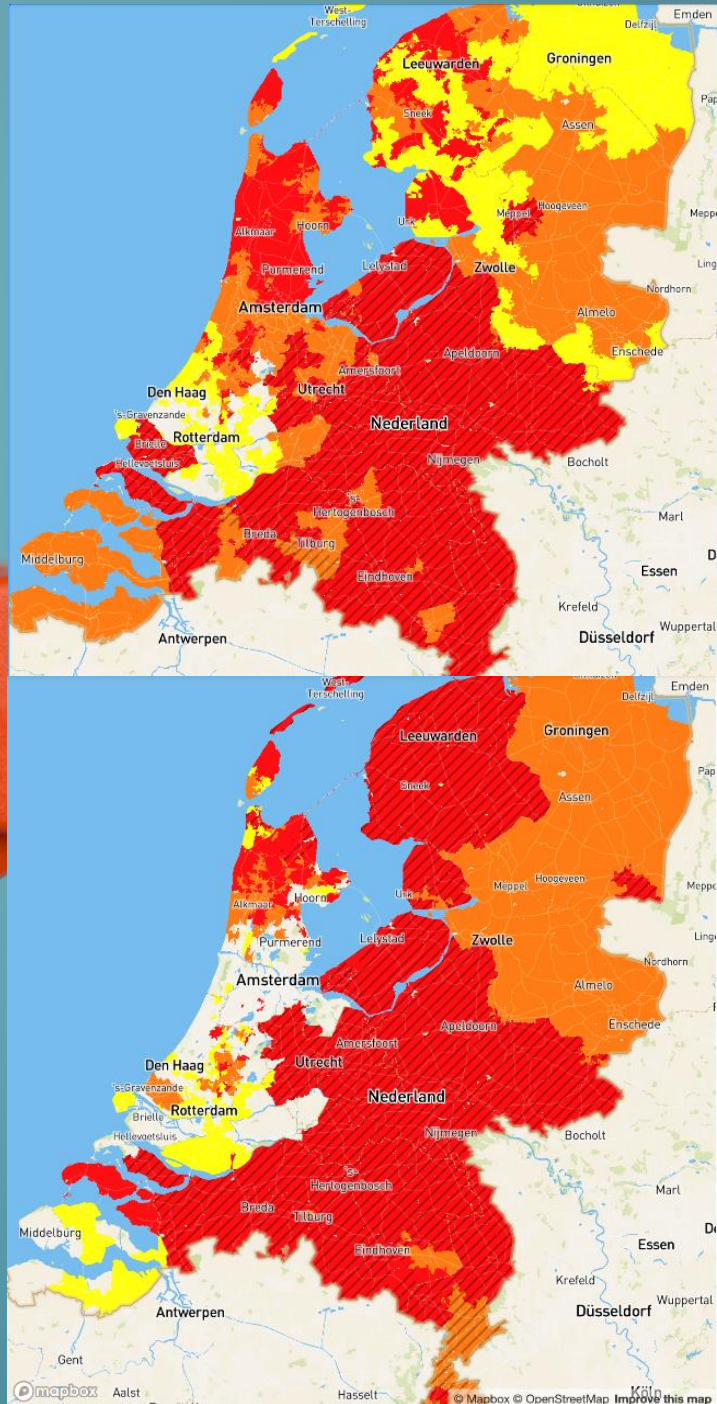
Markttrends

Marktaandeel emissieloze bouwprojecten
Van 0% naar 10% in slechts 5 jaar tijd.



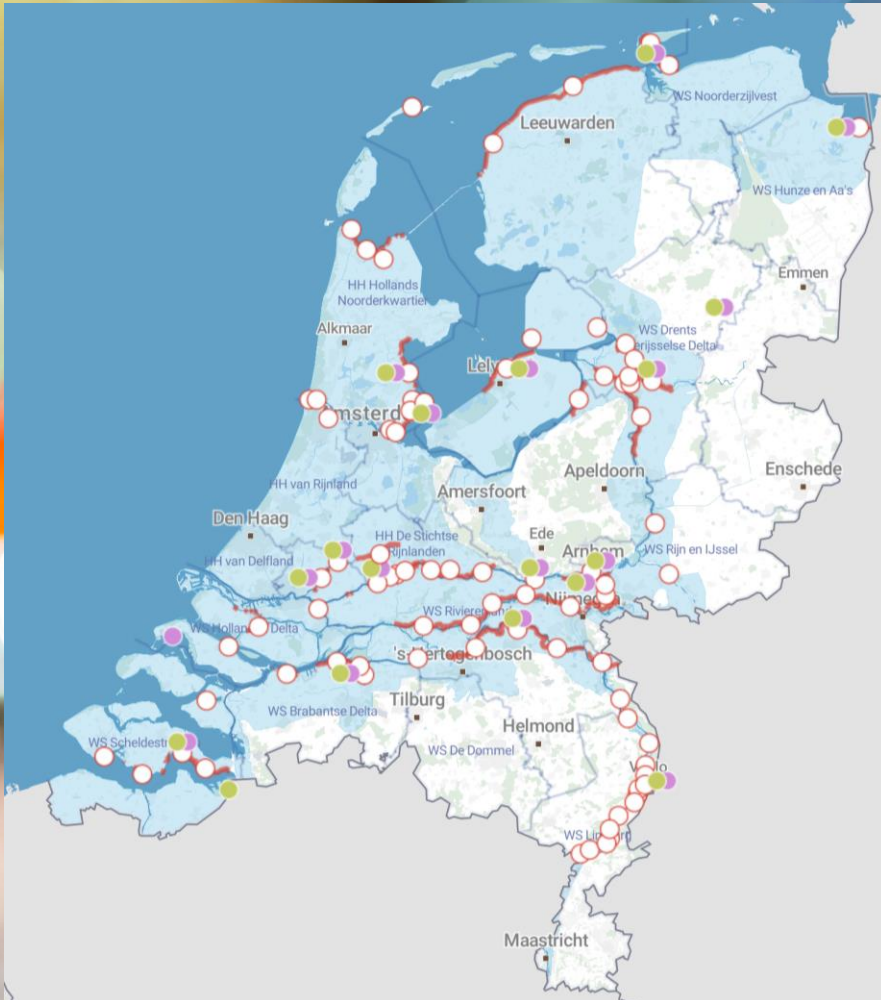
* Bron: Bouwmachines jaaroverzicht

Netcongestie NL



Programma HWBP

- HWBP loopt tot 2050
- 1.000 km werk tot 2035
- Grotendeels emissieloos
- Werk in buitengebieden
- Beperkte charge mogelijkheden



Casus WattHub Geldermalsen



DIALOOG- EN INSCHRIJVINGSLEIDRAAD

**Europese Aanbesteding
volgens de concurrentiegerichte dialoog inzake:
Dijkversterking Tiel-Waardenburg**

2: Plan duurzaamheid

Inschrijver dient een 'plan duurzaamheid' in te dienen, waarbij verwacht wordt dat de inschrijver in zal gaan op de volgende aandachtspunten:

- Minimaliseren van uitstoot en energiebehoefte
- Duurzaam benutten van materialen



42 fast charging points
36 DC 400 kW & 6 AC 600 kW
10MW Wind energy
10MW Solar energy
3MW grid energy

WattHüb^{XL}
geldermaisen



Markt & Dienstverlening

WattHub laadpleinen zijn veelal semipublieke laadpleinen gefocust op de zakelijke markt. WattHub focust met name op voertuigen die niet door de publieke laadpunten bediend kunnen worden, denk hierbij aan GWW-materieel, vrachtwagens N2, N3 en bestelbussen. In dit focus gebied bediend WattHub de volgende klanten/segmenten:



Aannemers



Bouwlogistieke
bedrijven



Logistieke
dienstverleners



Bedrijven in de
regio

“ Snellaadpleinen met exploitatie voor de bouwsector” .

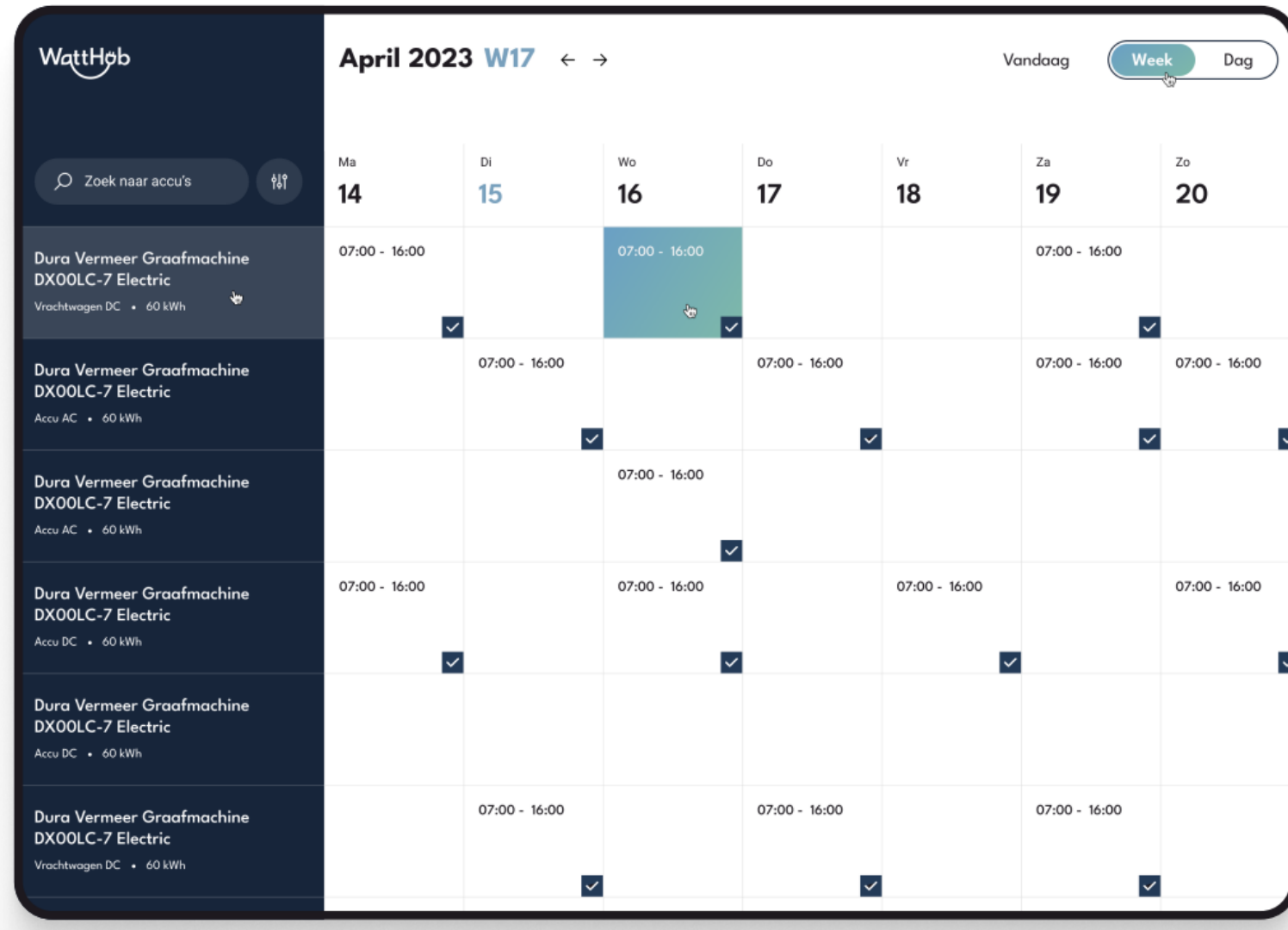


Book & Charge



Unieke software

- Reserverings module
- Dynamic load balancing
- Dynamic & fixed pricing
- Charging on wind & solar energy
- Priority charging & HBE charging

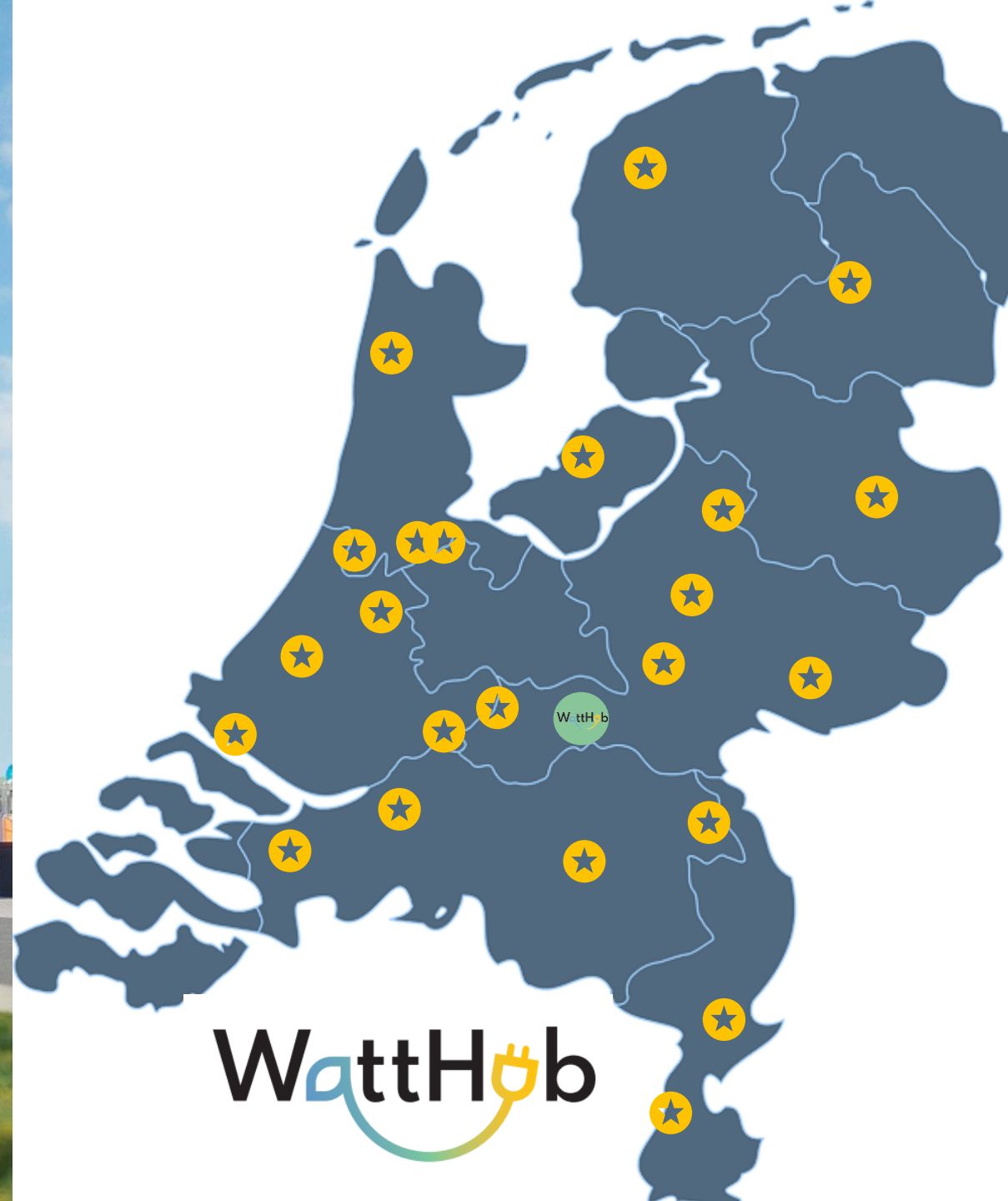


Ambities

Landelijk dekkend netwerk

Samenwerking met lokale partners

WattHub werkt onafhankelijk



Succesfactoren

Om WattHub een significante speler in de markt te laten worden, en WattHub uit te laten groeien naar een landelijk dekkend netwerk in 2030, zijn een aantal aspecten vereist.



Snelheid in het vinden en vastleggen van de meest potentieel geschikte locaties. Het hebben van de juiste locaties is de belangrijkste voorwaarden om te komen tot laadpleinen met een hoge vermogensvraag. Gezien de netcongestie ligt hier ook de grootste uitdaging. Dit weten onze concurrenten ook, snelheid en slagkracht zijn daarom essentieel om groeiambitie te realiseren.



Samenwerking net als WattHub Geldermalsen is samenwerking de sleutel om verder te kunnen groeien. Dit is samenwerking tussen de WattHub participanten als met nieuwe WattHub participanten. Energieleverancier (Wind, Zon), locatie eigenaren plus partijen die afzet kunnen garanderen zijn cruciaal. Via een participatie in nieuwe locaties willen we deze partijen aan ons binden zodat voor iedereen een win + win scenario ontstaat.



Unique sellingpoint als WattHub is het belangrijk dat we niet een directe concurrent worden van Millence, FastNed etc. Dat wij als WattHub met name focussen op de bouwsector en hiermee de businesscase via een groot project in de opstartfase kunnen dekken is en maakt ons uniek. Dit voordeel in combinatie met lokale duurzame opwekking, dynamische prijzen en een planningssysteem maakt ons anders dan de concurrentie en dit moeten we verder uitnutten.



Financiering beschikking hebben over commitment als de financiële middelen is cruciaal om criteria 1 (snelheid) waar te kunnen maken. De financiering kan zowel plaatsvinden vanuit de Holding partners als dat we hiervoor extern geld kunnen ophalen. Hier zijn al eerste verkennende gesprekken over gevoerd met o.a: Cut-Power, PGGM, Rabobank.

WattHub





**“TOGETHER WE BUILD
AN EMISSION-FREE
FUTURE!”**

Gerben van den Berg – Managing Director WattHub

WattHub